

**Department of Labor and Employment
Overseas Workers Welfare Administration**

**Plano sa Negosyo (Business Plan)
para sa OFW Groceria Project**

I. Maikling salaysay

A. Sa pagpapatupad ng proyektong Groceria, ano ang kongretong tulong nito sa inyong samahan, sa inyong pamilya at komunidad?

B. Saan binabalak itayo? _____
kailan itatayo? _____

C. Bukod sa ibibigay na pampuhunang paninda ng proyekto (loan), ilaran sa ibaba kung magkano ang ilalaan na puhunan ng samahan (owner's equity) at para saan?

	<u>Loan</u>	<u>Owner's Equity</u>
1. Puhunan para sa paninda (grocery items)	₱ <u>50,000.00</u>	₱ _____
2. Pambili ng Makinarya(equipments/fixtures)	<u>none(N/A)</u>	_____
3. Pag-aayos ng Pwesto(construction/renovation)	<u>none(N/A)</u>	_____
4. Pre-operation (licenses/permits, transpo)	<u>none(N/A)</u>	_____
<i>Total</i>	₱ <u>50,000.00</u>	₱ _____

D. Ilista sa ibaba ang mga kagamitan na maaring ilaan ng mga kasapi sa operasyon ng proyekto:

	<u>Halaga ng Pagkabili</u>	<u>Taon Binili</u>
1. Makinarya/kagamitan/sasakyan	₱ _____	_____
2. Tindahan/pwesto ng tindahan	₱ _____	_____
3. Lupa/gusali	₱ _____	_____
4. Iba pa (_____)	₱ _____	_____

II. Pang-Ekonomiyang Aspeto

A. Customers and Product Needs/Wants Analysis:

1. Bilang ng kabahayan/populasyon na maaring sakupin ng Groceria _____

2. Klase ng mamimili (type of customers):

a. Target Customers

<u>Sinu-sino</u>	<u>Ilan/Bilang</u>
_____	_____
_____	_____

b. Captive Customers

<u>OFW Family Circle / Members</u>	
_____	_____
_____	_____

3. Magsagawa ng pag-aaral hinggil sa “Demand and Supply” ng mga produkto (higit kumulang sa 20 grocery items o produkto batay sa listahan na ibinigay ng Family Welfare Officers para makuha ang pinakamabiling produkto, needed units or demanded, kailan kailangan at magkano ang presyo)

B. Competitors

<i>Sinu-sino/Pangalan ng tindahan</i>	<i>Magkano ang kapital</i>	<i>Ave. Mark-up</i>
_____	₱ _____	_____ %
_____	₱ _____	_____ %
_____	₱ _____	_____ %
_____	₱ _____	_____ %

<i>Sinu-sino ang Suppliers</i>	<i>Tagasaan/Address</i>	<i>Gaano kadalas</i>
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____

C. Marketing Plan

1. Bukod sa Grocery items na ibinigay, ano pa ang planong ilagay sa Groceria at anong tinataya o pangkaraniwang patong sa pagbebenta (average mark-up)?

<i>Grocery items</i>	<i>% Ave. mark-up</i>
_____	(_____)
_____	(_____)
_____	(_____)
_____	(_____)

- 1.a. Anong balak ninyo sa pagbebenta? [] retail; [] wholesale; [] both
 1.b. Magkano ang patong (mark-up) pag retail? ___%; pag wholesale ___%
 1.c. Anu-ano ang mga buwan na malakas ang benta? _____
- 1.d. Magakano ang tinatayang kita (Ave. Gross Profit Margin) sa mga buwang ito?
- | | |
|----------------------|-----------------------|
| <i>Sa isang Araw</i> | <i>Sa isang Buwan</i> |
| ₱ _____ | ₱ _____ |

2. Saan at sinong suppliers ang pagkukuhanan ninyo ng produkto?

3. Anu-ano ang mga istratohiyang gagamitin ninyo sa pagbenta o pagpromote ng mga produkto?

4. Ilista ang Tinatayang Gastos sa loob ng isang buwan

<u>Mga Gastos</u>	<u>Sa isang Buwan</u>
Pamimili ng Paninda (purchases)	₱ _____
Pamasahe sa pagbili/bayad sa delivery	_____
Ilaw/Kuryente	_____
Tubig	_____
Pasahod/Allowance ng Tindera	_____
Gastos para Samahan (meetings)	_____
Office Supplies and Materials	_____
Iba pang Gastos (Pre-operation costs):	
pamasahe sa paglalakad ng papeles/application	_____
DTI/BMBE permit/Business License	_____
Iba pa	_____
Total	₱ _____

III. Pang-Teknikal na Aspeto

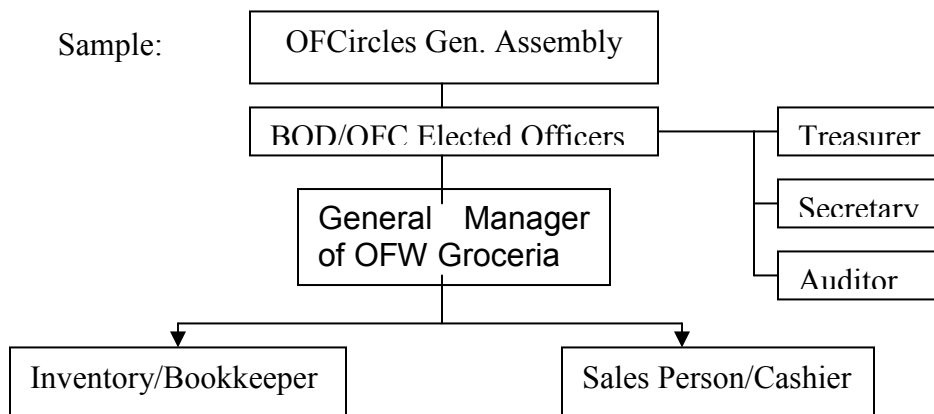
Gumawa ng sketch (location map) ng Groceria, kung maaari ilagay ang ilang landmarks at mga tindahang nakatayo na malapit sa Groceria.

Gumawa ng sketch plan sa itatayong Groceria (lawak ng floor area, gawa/materyales at tinatayang gastos)

Ilan oras ang operasyon ng groceria? _____ oras; magbubukas mula _____ ng umaga hanggang _____ ng gabi; at bukas ng _____ hanggang _____ (anong araw)

IV. Pang-Organisasyon Aspeto (Pangangasiwa/Pamamahala)

1. Gumawa ng istruktura ng pamamahala sa Groceria (Flow of Decision making, Manpower requirement (list of names if possible and specific duties and responsibilities, allowance/wage to given)



2. Gumawa ng sistema ng paghahati ng kita (i.e P2,000.00 bayad sa loan; ___% sa paninda; ___ % para operating expenses; ___ % para sa samahan)